



Unser Mandant gehört zu einer erfolgreichen deutschen Firmengruppe des Spezialmaschinenbaus/Antriebstechnik mit Werken und Vertriebsgesellschaften auch im Ausland (u.a. in Moskau). Im Unternehmen des Schwermaschinenbaus in **Dresden** sind 600 Mitarbeiter beschäftigt, die einen Jahresumsatz von über 120 Mio. € erwirtschaften. Die Kunden sind überwiegend in der Großindustrie im Bereich Maschinen- und Anlagenbau, Fördertechnik, Energie- und Umwelttechnik sowie Verkehrstechnik ansässig. Zur Absicherung der ehrgeizigen Entwicklungsziele des Unternehmens und der Marktbearbeitung in Russland (RF) suchen wir die kompetente Fach- und Führungskraft (m/w) als

Vertriebsbeauftragter (Russland)

Aufgaben

Als Vertriebsbeauftragter Russland tragen Sie Länderverantwortung und übernehmen die fachliche Führung/Steuerung der russischen Vertriebsgesellschaft in Moskau, sowie weiterer Vertretungen und Händlernetze und unterstützen den Vertrieb bei Großkunden (key accounts) mit folgender Aufgabenstellung:

- eigenständige Marktbearbeitung und -entwicklung in Russland
- kommerzielle Beratung, Angebotsbearbeitung, Vertragsstrategie (Rahmen, Provisionen, etc.), Budgeterstellung
- Koordinierung der Marktaktivitäten der Vertriebsmitarbeiter in Moskau
- Wettbewerbsbeobachtung und -analyse
- Weiterentwicklung von internationalen Kundenbeziehungen
- Akquisition, Entwicklung des Projektgeschäfts mit Sondermaschinen für spezielle Einsatzgebiete/Anwendungen in der Großindustrie
- kooperatives Management mit allen unternehmensinternen Schnittstellen wie z.B. Vertriebsinnendienst, Marketing, Auftragsbearbeitungszentrum und Logistik

Anforderungen

- Diplom-Ingenieur; Diplom-Wirtschafts-Ingenieur (FH oder TH) oder vergleichbares Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing
- mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb aus der Industrie (Maschinen- und Anlagenbau) mit Schwerpunkt Russland
- sicheres Auftreten, Kontaktfreude, Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Organisationstalent
- kundenorientierte, zielstrebige und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- gute PC-Kenntnisse (MS-Office, SAP)
- Sprachkenntnisse: Russisch verhandlungssicher, Englisch wünschenswert
- hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Reisebereitschaft (Arbeitsort: Dresden, 75 % Moskau / Russland)

Angebot

- herausfordernde Position mit Gestaltungsmöglichkeiten in einem gesunden, expandierenden Unternehmen mit Freiraum für eigene Entscheidungen
- innovative Firmenkultur, gutes Betriebsklima
- Leistungsgerechte Vergütung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann nehmen Sie bitte Kontakt auf zu unserem Berater Herrn Fritz-Ulrich Trute oder senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail unter Kennziffer **FUT 695a** an

SELECTEAM Personal- und Unternehmensberatung GmbH