



Unser Auftraggeber ist einer der führenden Hersteller von Verpackungsglasprodukten für die Kosmetikindustrie. Er gehört zu einer weltweit operierenden Firmengruppe mit über 10.000 Mitarbeitern und mehr als 40 Produktionsstandorten weltweit. Dienstsitz ist Nordbayern.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir den

Area Sales Manager Italien (m/w)

Ihre Hauptaufgaben sind:

Operative Verantwortung für den zugeordneten Kundenkreis („B to B“-Geschäft); Konzeption und Umsetzung von Maßnahmen zur Geschäftsausweitung bzw. -sicherung; Kundenberatung, Führen von Verkaufsverhandlungen; Durchführen von regelmäßigen Kundenbesuchen mit dem Ziel einer intensiven Kundenbindung; Präsentation von Produktinformationen einschl. technischen Erklärungen; Erstellen regelmäßiger Berichte.

Um in dieser Position erfolgreich sein zu können, sollten Sie gute Kenntnisse des italienischen Marktes mitbringen. Sie sollten über verhandlungssichere Englisch- und Italienischkenntnisse verfügen. Weiterhin wäre es von Vorteil, wenn Sie bereits über einschlägige Kenntnisse in der Verpackungsbranche verfügen würden. Der Anteil der Reisetätigkeit liegt bei ca. 50 %.

Wenn Sie sich für diese herausfordernde Aufgabe in einem dynamischen Unternehmen interessieren, senden Sie bitte Ihre Unterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) idealerweise online an l.koller@selecteam.de oder per Post an Selecteam, Alte Forstlahmer Straße 22, 95326 Kulmbach. Weitere interessante Einzelheiten erfahren Sie in einem telefonischen Vorgespräch. Rufen Sie mich an! Oder bewerben Sie sich gleich direkt per E-Mail.

SELECTEAM Personal- und Unternehmensberatung GmbH

Alte Forstlahmer Straße 22, 95326 Kulmbach, Tel.: 09221-973600 Fax: 09221-973601

l.koller@selecteam.de <http://www.SELECTEAM.de>

*Hamburg*Berlin*Dresden*München*Düsseldorf*Frankfurt/Main*Stuttgart