



## **Business Line Manager (EMEA) m/w**

Unser Mandant, ein global agierendes Unternehmen, Tochter eines erfolgreichen US Konzerns der weltweit mehrere Geschäftsfelder abdeckt, ist führend im Bereich PTFE geschützter Industriearmaturen, Flanschrohren, Rohrformteilen, Kompensatoren und Schläuchen. Die Produkte finden Einsatz in der chemischen und pharmazeutischen Industrie, der Biotechnologie als auch der Halbleiterfertigung, wo ätzende, erosive Medien hergestellt oder für den Produktionsprozess erforderlich sind. Von einem Unternehmensstandort in Baden-Württemberg werden die Geschäftsaktivitäten in Europa, im Mittleren Osten, den GUS Staaten und in Afrika gesteuert. Niederlassungen, Verkaufsbüros, Service-Center und Distributoren garantieren die Nähe zu Anlagenbetreibern, Anlagenbauern und Engineering Gesellschaften. Modernste Produktionsanlagen bestehen in Europa, Nord Amerika und Asien.

Zum weiteren Ausbau der Marktposition in Europa, Mittlerer Osten und Afrika suchen wir Sie als

## **Business Line Manager (EMEA) (m/w)**

### **Ihr Verantwortungsbereich:**

Ihre Hauptaufgabe liegt darin, qualitatives Wachstum in Ihren Märkten sicher zu stellen. Sie berichten direkt an den General Manager in USA, unterstützt werden Sie durch einen Anwendungstechniker, der Ihnen unterstellt ist.

Sie analysieren Ihren Markt, verfolgen kontinuierlich die Marktentwicklung, überprüfen die Produktakzeptanz bei den Zielgruppen, führen laufend Wettbewerbsbeobachtung und -beurteilung durch. Dazu stehen Sie in engem Kontakt mit den Vertriebs -und Marketingverantwortlichen in Ihren Vertriebsländern als auch mit den „Schlüsselkunden“.

Auf Basis der Gesamtstrategie des Unternehmens initiieren Sie Produktneuentwicklungen, Produktmodifizierungen und Serviceleistungen, um die Bedürfnisse der Zielgruppen optimal zu befriedigen und den Marktanteil Ihrer Produkte weiter auszubauen. Sie koordinieren alle dazu erforderlichen internen Maßnahmen.

Sie erarbeiten die jährlichen Absatz-/Umsatz-/Margenziele, aufgeschlüsselt nach Regionen, Anwendungen und Zielgruppen, unter Berücksichtigung der jeweiligen Wettbewerbssituation. Ebenso sind Sie für die Erstellung, Kontrolle und Einhaltung Ihrer Kostenbudgets verantwortlich.

Sie erarbeiten mit den Länder-/ Marketingverantwortlichen Vertriebsstrategien, Promotion-Pläne und Werbemaßnahmen, um die Zielvorgaben des Business Plan zu erfüllen. Technische Dokumentationen, Produktschulungen inklusive Schulungsmaterial für eigene Mitarbeiter als auch Kunden werden durch Sie initiiert.

Sie kontrollieren laufend die Zielerreichung und erarbeiten Korrekturmaßnahmen bei Abweichungen.

Die vorgenannten Aufgaben erfordern häufige Präsenz in den Vertriebsländern, enge Kontakte zu Kunden und den Mitarbeitern des Vertriebs -und Marketingmanagements.

## **Ihre Qualifikation:**

Sie sind Diplom Ingenieur Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder Diplom Wirtschaftsingenieur und besitzen solide kaufmännische Kenntnisse.

Sie waren 3 - 5 Jahre erfolgreich im Product -/Marketing Management für technisch anspruchsvolle Produkte tätig, idealerweise in internationalem Umfeld, sind vertriebs- und marketingverfahren, besitzen gute analytische Fähigkeiten

Ihre ausgeprägte Kundenorientierung, Ihr überzeugendes Auftreten schafft Ihnen die Anerkennung, um im internationalen Umfeld Ihre Ziele zu erreichen.

Sie sind kommunikationsstark, können Ihre Ziele überzeugend präsentieren, Ihre Präsentationstechnik passen Sie der jeweiligen Zielgruppe an.

Als Teamplayer sind Sie gewohnt in unterschiedlichen Umgebungen und Kulturen komplexe Aufgaben zu übernehmen und zu lösen.

Sehr gute Englischkenntnisse, Technical als auch Business English sind unabdingbar, weitere Sprachen sind vorteilhaft. Sie besitzen hohe Reisebereitschaft, Ihre ethischen und moralischen Ansprüche sind hoch, Loyalität ist für Sie selbstverständlich.

Wenn Sie die internationale Herausforderung reizt, erwartet Sie in dem erfolgreichen Unternehmen eine hochinteressante Aufgabe mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten, bedingt durch die Zugehörigkeit zu einem weltweit tätigen Konzern mit mehreren Geschäftsfeldern.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an unseren Projektleiter Ortwin Lesoine, Tel. 089 614 656 33, eMail: [o.lesoine@selecteam.de](mailto:o.lesoine@selecteam.de).

## **SELECTEAM Personal- und Unternehmensberatung GmbH**

Elektrastraße 6 \* 81925 München \* Tel.: 089/614656-30 \* Fax: 089/614656-41

[o.lesoine@selecteam.de](mailto:o.lesoine@selecteam.de) \* <http://www.SELECTEAM.de>

\*Hamburg\*Berlin\*Dresden\***München**\*Düsseldorf\*Frankfurt/Main\*Stuttgart