



## **Regional Business Manager (EMEA) m/w**

Unser Mandant gehört zu den europäischen Marktführern im Bereich hochwertiger Industriearmaturen und beschäftigt ca. 1000 Mitarbeiter weltweit. Seine Produkte werden in Anlagen der chemischen und pharmazeutischen Industrie eingesetzt. Die Firmenzentrale befindet sich in einer der reizvollsten Gegenden Süddeutschlands. Von hier aus werden die Geschäftsaktivitäten in Europa inklusive der GUS Staaten als auch im Mittleren Osten und Afrika gesteuert. Niederlassungen, Verkaufsbüros, Service-Center garantieren die erforderliche Nähe zu Planern, Anlagenbauern und Betreibern der unterschiedlichen Industrieanlagen. Modernste Produktionsanlagen für die kunststoff-ausgekleideten Armaturen bestehen in Europa, Amerika und Asien.

Zum weiteren Ausbau der Marktposition in Europe, Middle East und Africa suchen wir den

## **Regional Business Manager- Lined Products (EMEA) (m/w)**

### **Aufgaben:**

Ihre Hauptaufgabe liegt darin, qualitatives Wachstum in Ihren Märkten sicher zu stellen.

Sie analysieren Ihren Markt, überprüfen die Marktentwicklung, die Produktakzeptanz bei den Zielgruppen, führen kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung und Beurteilung durch. Dazu stehen Sie in engem Kontakt mit den Vertriebs- und Marketingverantwortlichen in den Vertriebsländern, als auch mit den „Schlüsselkunden“.

Auf Basis der Gesamtstrategie des Unternehmens initiieren Sie Produktneuentwicklungen, Produktmodifizierungen und Serviceleistungen, um die Bedürfnisse der Zielgruppen optimal zu befriedigen und den Marktanteil Ihrer Produkte weiter auszubauen. Sie koordinieren alle dazu erforderlichen internen Maßnahmen.

Sie erarbeiten die jährlichen Absatz-/Umsatz-/Margenziele, aufgeschlüsselt nach Regionen, Anwendungen und Zielgruppen, unter Berücksichtigung der jeweiligen Wettbewerbssituation. Ebenso sind Sie für die Erstellung, Einhaltung/Kontrolle Ihrer Kostenbudgets verantwortlich.

Sie erarbeiten mit den Länderverantwortlichen Vertriebsstrategien, Promotion -Pläne und Werbemaßnahmen

Um die Zielvorgaben des Business Plan zu erreichen. Technische Dokumentationen, Produktschulungen inklusive Schulungsmaterial für eigene Mitarbeiter als auch Kunden werden von Ihnen initiiert.

Laufende Kontrolle der Zielerreichung, erarbeiten von Korrekturmaßnahmen bei Abweichungen.

Die vorgenannten Aufgaben erfordern häufige Präsenz in den Vertriebsländern, enge Kontakte zu Kunden und den Mitarbeitern des Vertriebs -und Marketingmanagements. Schwerpunkt stellen die europäischen Länder inklusive der GUS Staaten dar.

Sie berichten an den Global Business Manager - Lined Products.

## **Ihre Qualifikation:**

Sie sind Diplom Ingenieur Maschinenbau, Kunststofftechnik, Verfahrenstechnik oder Diplom Wirtschaftsingenieur und besitzen solide kaufmännische Kenntnisse.

Sie waren 2-4 Jahre erfolgreich im Product Management für ein technisch anspruchsvolles Produkt tätig, idealerweise in internationalem Umfeld, sind Vertriebs –und Marketingverfahren, besitzen gute analytische Fähigkeiten.

Ihre ausgeprägte Kundenorientierung, Ihr überzeugendes Auftreten schafft Ihnen die Anerkennung, um in internationalem Umfeld Ihre Ziele zu erreichen.

Sie sind kommunikationsstark, können Ihre Ziele überzeugend präsentieren, Ihre Präsentationstechnik passen Sie der jeweiligen Zielgruppe an.

Als Teamplayer sind Sie gewohnt in unterschiedlichen Umgebungen und Kulturen komplexe Aufgaben zu übernehmen und erfolgreich zu lösen.

Sehr verfügen über gute Englischkenntnisse, Technical English als auch Business English, weitere Sprachen sind vorteilhaft.

Sie besitzen eine hohe Reisebereitschaft, Ihre ethischen und moralischen Ansprüche sind hoch, Loyalität ist für Sie selbstverständlich.

Wenn Sie die internationale Herausforderung reizt, erwartet Sie in dem erfolgreichen Unternehmen eine hochinteressante Aufgabe mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten, bedingt durch die Zugehörigkeit zu einem US Konzern der weltweit mehrere Geschäftsfelder abdeckt.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an unseren Projektleiter O.Lesoine, Tel. 089-61 46 56 33, eMail: [o.lesoine@selecteam.de](mailto:o.lesoine@selecteam.de)

### **SELECTEAM Personal- und Unternehmensberatung GmbH**

Elektrastraße 6 \* 81925 München \* Tel.: 089/614656-30 \* Fax: 089/614656-41

[o.lesoine@selecteam.de](mailto:o.lesoine@selecteam.de) \* <http://www.SELECTEAM.de>

\*Hamburg\*Berlin\*Dresden\***München**\*Düsseldorf\*Frankfurt/Main\*Stuttgart