

Unser Auftraggeber ist ein Tochterunternehmen eines der führenden Hersteller von Verpackungs- und Systemlösungen aus Glas und Kunststoff. Die Muttergesellschaft ist börsennotiert und produziert weltweit an insgesamt 45 Standorten mit rund 10.000 Mitarbeitern. Einer der Produktionsstandorte befindet sich in Nordbayern, wo auch der Dienstsitz ist.

Zur Betreuung der nationalen und internationalen Kunden mit dem Schwerpunkt kosmetische Industrie suchen wir zwei Vertriebsprofis als

Area Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- operative Betreuung des zugeordneten Kundenportfolios im „B to B“-Geschäft
- Konzeption und Umsetzung von Maßnahmen zur Geschäftsausweitung auf der Grundlage einer detaillierten Marktanalyse sowie die technische Kundenberatung und Führen von Verkaufsverhandlungen
- Durchführung von regelmäßigen Kundenbesuchen mit dem Ziel einer intensiven Kundenbindung
- Präsentation von Produktinformationen einschl. technischen Erklärungen
- Erstellung regelmäßiger Berichte
- Reisetätigkeit liegt bei ca. 50 %.

Um in dieser Position erfolgreich sein zu können, sollten Sie über eine mehrjährige Erfahrung im nationalen resp. internationalen Vertrieb verfügen. Sie sollten insofern über verhandlungssichere Englischkenntnisse verfügen. Eine weitere Fremdsprache wäre wünschenswert. Weiterhin wäre es von Vorteil jedoch nicht zwingend erforderlich, wenn Sie bereits über einschlägige Kenntnisse in der Verpackungsbranche verfügen würden.

Sie werden im Rahmen einer überwiegend technisch ausgerichteten Einarbeitung intensiv auf Ihre Aufgabe vorbereitet. Sie werden in einem sympathischen, hochprofessionellen Team eine wichtige Rolle spielen und sich im Laufe der Zeit sowohl breite Produkt- als auch Marktkenntnisse erwerben. Dabei wird Wert auf selbstbewusstes Auftreten und Verhandlungssicherheit gelegt. Die gebotene finanzielle Ausstattung beinhaltet einen (hohen) fixen Anteil sowie nach entsprechender Einarbeitung und mit steigender Produktivität auch eine erfolgsabhängige Komponente.

Wenn Sie sich für diese herausfordernde Aufgabe in einem dynamischen Unternehmen interessieren, senden Sie bitte Ihre Unterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) idealerweise online an l.koller@selectteam.de oder per Post an Selectteam, Alte Forstlahmer Straße 22, 95326 Kulmbach. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Lutz Koller unter 09221/ 973600 oder 0151/ 58553958 gerne zur Verfügung.

SELECTTEAM Personal- und Unternehmensberatung GmbH

Alte Forstlahmer Str. 22 * 95326 Kulmbach * Tel.: 0151 / 58 55 39 58 * Fax: 089/614656-41

l.koller@selectteam.de * <http://www.selectteam.de>

*Hamburg*Berlin*Dresden*München*Düsseldorf*Frankfurt/Main*Stuttgart