

Unser Businesspartner ist erfolgreicher und führender VAD im Bereich Storage, Backup und Recovery, Archivierung, Hochverfügbarkeit und WAN-Optimierung. Er vertritt den Marktführer im Storagebereich und veredelt die innovativen Lösungen durch eigene Dienstleistungen wie Presales, Implementierung und einen flächendeckenden Service - Support. Unsere bestens ausgebildeten und motivierten Mitarbeiter/Innen begründen unsere gefestigte Marktposition, die wir dynamisch ausbauen. Im Zuge des Ausbaus unserer Strukturen in unserem HQ im Westen von München suchen wir zur Verstärkung und Betreuung von Partnerfirmen eine engagierte Persönlichkeit (m/w) im

INSIDE SALES (M/W)

>> Ihre Aufgabe.

- Betreuung von Partnerfirmen im Innendienst
- Pflege und Beratung des Partnernetzes
- Erstellen von Angeboten und Bearbeiten bis zum Auftrag
- Projektbetreuung
- Zielgerichtete Neukundengewinnung
- Teilnahme an Hausmessen
- Einführung neuer Technologien und Lösungen

>> Ihre Voraussetzungen.

- Mindestens drei Jahre relevante und nachweisliche Verkaufserfolge im Inside Sales
- Fachkenntnisse im Bereich Storage/ Backup/ Archivierung wünschenswert
- Kommunikationsstärke, offenes und verbindliches Auftreten
- Verhandlungsgeschick sowie eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Dynamischer Kundenberater (m/w) mit Biss und Passion

>> Unser Angebot.

Eine herausfordernde Aufgabe in einem mittelständischen Unternehmen mit schnellen Entscheidungswegen und einem innovativen Umfeld. Sie erhalten bei meinem Mandanten den nötigen Freiraum, sich rasch zu entwickeln und Ihre Aufgaben zielorientiert durchzuführen.

>> Ihr Kontakt.

Habe ich Ihr Interesse geweckt und wollen Sie in diesem Unternehmen Ihr Potenzial einbringen? Dann bitte ich Sie um Ihre eMail-Bewerbung. Für weitere Informationen stehe ich, Herr Hans Flock, Ihnen jederzeit zur Verfügung.

Mobil. +49 172 86 84 881

eMail. h.flock@selecteam.de

>> Projektnummer.

MUC-HF-2012-163