

Unser Businesspartner, ein nationales Traditionsunternehmen produziert hochwertige Schuhe für den Weltmarkt. Für die Unternehmensgruppe, die als größtes Schuhproduktions- und Vertriebsunternehmen in Europa mit einer zweistelligen Wachstumsrate gilt, suchen wir einen erfahrenen System Sales Manager. Aufgrund der Vertraulichkeit erhalten Sie weitere Details in einem persönlichen Gespräch.

## SYSTEM SALES MANAGER (M/W)

### >> Ihre Aufgaben.

Sie sind Einkäufer für Systemflächen und bauen erfolgreich eine neue Abteilung auf, um den Wholesale durch Systeme abzulösen. Als Abteilungsleiter für das Systemgeschäft haben Sie die Verantwortung für die Einkaufsplanung und Warenbestückung für über 400 Systemflächen im gesamten Bundesgebiet. Sie sind weisungsbefugt gegenüber dem Außendienst und pflegen den Kontakt zu Systempartnern und Kunden. Sie sind in der Lage, Preislagen- / Modegradaufbau und Warengruppen-anteiligkeiten je Liefertermin festzulegen. Ebenso definieren Sie Warenbilder und Planung von Wareninszenierungen am POS. Sie haben die Verantwortung für den Bestand, die OTB-Ermittlung und das vertriebliche Ergebnis. Durch Ihre Controlling-Funktion können Sie betriebswirtschaftliche Kennzahlen bewerten und bei der Erstellung von Kollektions-rahmenplänen mitwirken.

### >> Ihre Voraussetzungen.

Sie verfügen über ein Studium der BWL oder BTE, idealerweise mit Schwerpunkt Controlling oder vergleichbarer Qualifikation. Sie haben mehrjährige fundierte Erfahrung im Bereich Einkauf für Systemflächen im internationalen Umfeld. Sie sind eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Führungskraft und klarer Ergebnis- und Leistungsorientierung. Hohe Zahlenaffinität und Controlling-Denken zeichnen Sie aus. Sie haben starkes Durchsetzungsvermögen und Umsetzungsstärke Inhouse und dem Außendienst gegenüber. Mit Ihrer ausgeprägten Leidenschaft und Identifikation für die Aufgabe motivieren Sie Ihr Team. Sie sind kommunikativer Networker und bringen strategisches und analytisches Denkvermögen und das Verständnis für die Flächenanforderungen mit ein. Sie besitzen ein Gespür für Mode und Trends im Bereich Schuhe und Fashion, sowie Markenverständnis für die Kollektionsplanung.

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden, selbstmotiviert sind, Spaß an komplexen Aufgaben haben und Ihr Handeln der Schnelligkeit in der Branche flexibel anpassen können, sind Sie die ideale Besetzung für diese Position!

### >> Unser Angebot.

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Aufgabe in einem schlank aufgestellten mittelständigen Traditionsunternehmen mit ausgeprägter Unternehmenskultur. Sie erhalten bei meinem Mandanten den nötigen Freiraum, Ihre Aufgaben zielorientiert durchzuführen. Habe ich Ihr Interesse geweckt und wollen Sie in einem innovativen Unternehmen Ihr Potenzial einbringen? Dann bitte ich Sie um Ihre eMail-Bewerbung.

### >> Ihr Kontakt.

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Friedrich Vogel, gerne zur Verfügung.  
Telefon +49 89 61 46 56 30  
eMail f.vogel@selecteam.de